



DRIVE

FITNESS

Drive Fitness – динамично развивающаяся сеть современных и комфортных фитнес-клубов, лидер по оказанию фитнес-услуг в среднем (middle price) ценовом сегменте в Екатеринбурге.





**Мы предлагаем Вам готовую модель
бизнеса на открытие фитнес-клуба
Drive Fitness площадью 1300-1800 кв.м.**

↪ СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА:

24 000 000 руб

При этом требуется денежных вложений не более 12 млн. руб. Остальные денежные средства будут получены на этапе presale клубных карт.

↪ ПЕРИОД ОКУПАЕМОСТИ:

3 года

↪ СРЕДНЯЯ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ:

7 000 000 руб/год

Приоритетное место для расположения фитнес-клуба **Drive Fitness** – это районный торговый или торгово-офисный центр в густой жилой застройке.



**Наша цель:
запустить не менее 30 клубов в
крупных городах России
к 2020 году.**

Первый клуб **Drive Fitness** был открыт в Екатеринбурге в феврале 2014 года. На сегодняшний день Сеть включает в себя 6 клубов, в краткосрочной перспективе количество клубов будет увеличено до 8.

Клуб Drive Fitness – это 1300-1800 кв.м. площади, включающей в себя все необходимое для эффективных и комфортных тренировок



Большая кардиолиния и тренажерный зал с профессиональным оборудованием;



Зона CrossFit;



Зона боевых искусств, профессиональный ринг;



Залы групповых программ (2-3 зала);



Cycle студия;



Просторные раздевалки;



Сауны в женской и мужской раздевалках;



Детский клуб «Drive Kids»;



Фитнес-бар «Drive Bar»;



Кабинет по уходу за телом.







Каждый клуб соответствует высоким стандартам качества Drive Fitness

- Внушительные площади фитнес-клубов (минимум 1300 кв.м.);
- Большая бесплатная парковка;
- Доступная стоимость при неизменно высоком качестве предоставляемых услуг (от 10 тыс. руб. за годовой безлимитный абонемент);
- Отзывчивый и профессиональный персонал;
- Индивидуальный подход к каждому клиенту;
- Бесплатные тренировки в каждой фитнес-зоне: в залах групповых программ, в зоне единоборств, в зоне CrossFit ;
- Платные тренировки: 3 категории персональных тренеров + студии (йога в гамаках, миофасциальное расслабление и пр.)
- Современные системы вентиляции и кондиционирования каждой фитнес-зоны с использованием системы рекуперации; кратность воздухообмена – 3-4; возможность регулировки температуры от 18С° (для интенсивных занятий) до 26С° (занятия по йоге);
- Пурифайеры в каждой фитнес-зоне клуба (питьевая вода);
- Большие раздевалки с удобными индивидуальными шкафчиками;
- Выдача полотенца на каждое посещение;
- Индивидуальные сейфовые ячейки;
- Заморозка карты;
- Free wi-fi;
- Аренда шкафчиков для переодевания;
- **Насыщенная клубная жизнь.**

Клубная жизнь



Клубная жизнь



Клубная жизнь



Клубная жизнь



Клубная жизнь



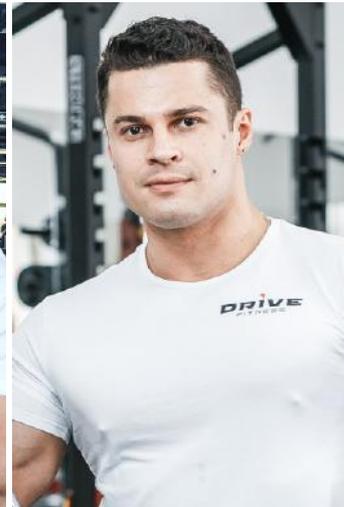
Тренеры сети фитнес-клубов Drive Fitness – титулованные профессионалы, обладатели наград и финалисты различных престижных соревнований.



Александр Колясников

Чемпион Европы; 2-х кратный абсолютный победитель чемпионата России; МСМК по бодибилдингу; Mr. Olympia Amateur 2014

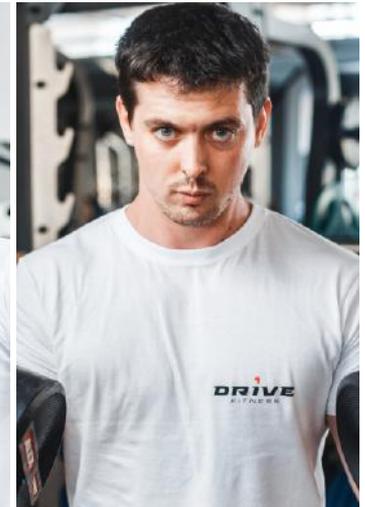
Стаж работы: более 13 лет



Антон Трифонов

Многократный призер Чемпионатов и кубков России по классическому бодибилдингу и фитнесу (WABBA, IFBB); вице-чемпион мира по по фитнесу (WFF); многократный чемпион Свердловской области и УрФО по классическому бодибилдингу и фитнесу (WABBA, IFBB)

Стаж работы: более 15 лет



Кирилл Нужин

МС международного класса в однослойной экипировке по жиму штанги лёжа версия НАП (230кг); МС по пауэрлифтингу без экипировки версия аврс (приседания 220кг, жим лёжа 182,5кг, становая тяга 232,5кг)

Стаж работы: более 2 лет

Тренерский состав, в зависимости от мастерства и стоимости персональных тренировок, делится на три категории – от высококвалифицированных до тренеров класса VIP.

VIP-тренер



Евгений Палицын

Мастер спорта по жиму шпинги лежа

Стаж работы: более 5 лет

Мастер-тренер



Антон Коровкин

Участник международного чемпионата «Золотой тигр» в категории Crossfit

Стаж работы: более 5 лет

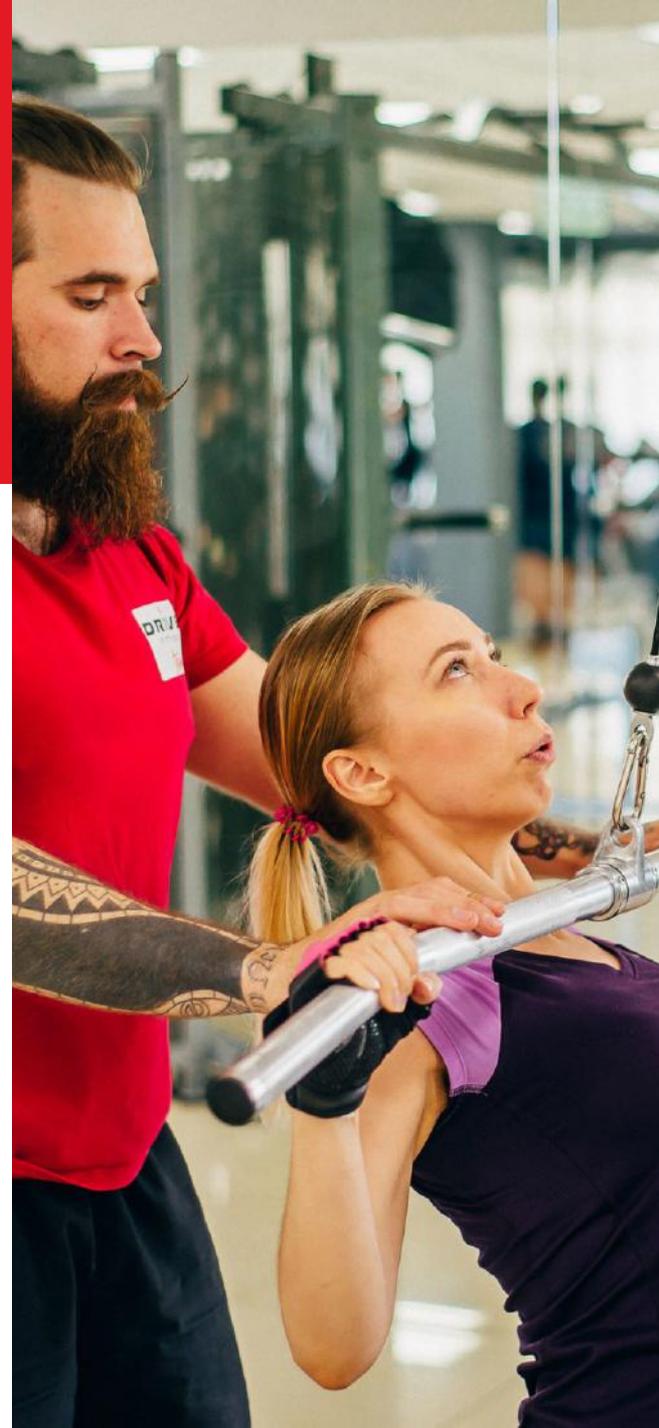
Персональный тренер



Юлия Ошина

Призер чемпионата Свердловской области и Урала по бодибилдингу и фитнес-бикини (2015 год)

Стаж работы: более 2 лет











Интересные факты о Drive Fitness

- Более 500 человек ежемесячно подписываются на аккаунты **Drive Fitness** в социальных сетях
- Около 5000 постов с хэштегом #drivefitness в Instagram
- 1200 клиентов в среднем приобретают членство до момента открытия клуба
- 106 персональных тренировок в среднем проводит тренер ежемесячно
- 12 000 кв. м. – совокупная площадь **Drive Fitness** в Екатеринбурге
- Самому взрослому клиенту **Drive Fitness** 74 года, самому молодому – 3 года 2 мес.
- Максимальное достижение клиента в потере веса – 49 кг.
- Каждые 11 минут еще один человек становится клиентом **Drive Fitness**
- Каждый четвертый клиент приводит за собой минимум одного нового клиента
- К настоящему времени клиентов Drive Fitness уже более 10 000 и это количество ежедневно растет





Что входит во франшизу, которую Вы покупаете:

- Использование торговой марки **Drive Fitness**. Узнаваемый бренд. Хорошая репутация.
- **Подбор помещения** в Вашем городе, переговоры с арендодателем, участие в заключении договора аренды, юридическое сопровождение сделки.
- Формулировка требований и **контроль** разработки **дизайн-проекта** и всех необходимых разделов **проекта строительных работ**. Подбор подрядчиков. Контроль и коррекция в ходе проведения строительных работ.
- **Составление спецификации оборудования** и инвентаря, организация его закупки, сборки, расстановки, обслуживания.
- **Открытие клуба «под ключ»** с выездом (нахождением) команды наших специалистов в Ваш город.
- Непосредственный **отбор персонала** на ключевые start-up позиции (управляющий, фитнес-менеджер, start-up инженер, начальник отдела продаж); очное обучение сотрудников. Предоставление штатного расписания, детальных инструкций и скриптов для каждого сотрудника клуба.
- **Продвижение клуба** на общем сайте сети (drivefitness.ru), страницах в соц. сетях (instagram, vk, fb) и в сети Интернет.
- **Разработка плана продаж**, спецпредложений, специальных рекламных акций, событий для продвижения Вашего клуба.
- Детальное **Руководство по запуску и управлению клубом** (франчайзи-бук) с бланками всех документов и подробным описанием всех бизнес-процессов.
- Отработанные бизнес-процессы, план маркетинга и продвижения, сильная команда, **постоянное сопровождение Вашего бизнеса**.
- **Бухгалтерское и налоговое сопровождение**.



Условия франшизы сети фитнес-клубов Drive Fitness

- **Общая стоимость проекта = 24 млн. руб.**, в том числе:
 - паушальный взнос 1 млн. руб.
 - оборудование и инвентарь 12 млн. руб.
 - строительные работы 11 млн. руб.
- **Вам потребуется инвестировать в бизнес около 12 млн. собственных денежных средств.** Еще 12 млн. мы заработаем Вам в течение 5 месяцев presale (предварительная продажа клубных карт, пока клуб еще не открыт и в помещении ведутся строительные работы).
- **Паушальный (вступительный) взнос = 1 млн.руб.** Зачитывается в счет оплаты роялти через 6 месяцев, то есть после запуска клуба франчайзи получает «освобождение» от уплаты роялти на период 6-8 месяцев
- **Компенсация затрат на центральный офис = 350 тыс. руб. в мес.** Это заработная плата нашей команды в размере ее участия в проекте по запуску, развитию и поддержке именно Вашего клуба, а также аренда центрального офиса в соответствующей пропорции.
- **Роялти = 100 рублей/1 кв.м. в мес.**
- **Чистая прибыль : в среднем 7 000 000 рублей в год.** В случае, если чистая прибыль по итогам года превысит заявленный уровень более, чем на 10%, эта разница делится пополам между франчайзером и франчайзи. Тем самым, у франчайзера появляется дополнительная мотивация обеспечить максимальный финансовый результат франчайзи.

После заключения договора конфиденциальности Вам будет предоставлена **финансовая модель**, в которой Вы сможете смоделировать различные условия реализации Вашего проекта и принять решение.





Почему франшиза сети фитнес-клубов Drive Fitness успешна?

- Вы покупаете модель успешного проверенного бизнеса;
- Вы покупаете технологии «под ключ» от профессионалов, знающих толк в запуске и управлении фитнес-клубами;
- **Drive Fitness** – это бренд с постоянным спросом;
- Сегодня фитнес – это модно. При этом проникновение фитнеса в целом по стране находится на низком уровне: если в Москве и Санкт-Петербурге это примерно 10%, то в регионах фитнесом занимаются не более 2-3% жителей. Для сравнения, в США этот показатель составляет 14%, в Нидерландах - 15,5%, в Великобритании 6%. Численность жителей Нью-Йорка, занимающихся фитнесом, достигает 37%. Соответственно, на фоне роста интереса к здоровому образу жизни, потенциал рынка фитнес-услуг России можно оценивать как очень высокий;
- Объем рынка российской фитнес-индустрии составляет более 100 млрд. руб, демонстрируя прирост на 20% ежегодно;
- В России вслед за западом набирает популярность тезис: «Заниматься фитнесом дешевле, чем потом лечиться».

Как открыть фитнес-клуб Drive Fitness в своем городе?

- 1** Заключить договор конфиденциальности с Drive Fitness.
- 2** Получить финансовую модель. Принять решение о реализации проекта.
- 3** Заключить договор франчайзинга с Drive Fitness. Оплатить паушальный взнос. Получить от Франчайзера Руководства по запуску и управлению фитнес-клубом.
- 4** Найти помещение для фитнес-клуба (совместно с командой наших специалистов)
- 5** Заключить договор аренды помещения.
- 6** Изготовить и повесить вывеску (по макету Франчайзера).
- 7** Заключить договоры на разработку дизайн-проекта, строительных проектов, на производство ремонтных работ (при участии Франчайзера).
- 8** Заключить договор на поставку спортивного оборудования (выбор поставщика и спецификация предоставляется франчайзером).
- 9** Нанять ключевых сотрудников (список, штатное расписание, требуемое время найма предоставляются франчайзером).
- 10** Запустить рекламную кампанию (маркетинговый план, рекламные макеты и тексты предоставляются франчайзером).
- 11** Начать presale– продажи клубных карт до открытия клуба (план продаж предоставляется франчайзером).

Открытие Вашего клуба состоится через 5-6 месяцев с даты заключения договора аренды помещения.

Приглашаем на экскурсию по клубам в Екатеринбург



Контактная информация:

Пирогова Татьяна

+7 (912) 28-07-930
razvitie@drivefitness.ru

Наш сайт:
www.drivefitness.ru