

Safesmoking[👑]

франшиза сети магазинов электронных сигарет



Станьте партнёром Safesmoking

Мы приглашаем вас в команду Safesmoking, крупнейшего розничного игрока на рынке электронных сигарет в Санкт-Петербурге

Компания Safesmoking продвигает само понятие «безопасное курение», обеспечивая своим клиентам лёгкость, свободу и безопасность, которые необходимы каждому.



Качество, разнообразие и собственное производство

Safesmoking – ведущий игрок в Санкт-Петербурге



55 торговых точек

в России
на февраль 2017 года

7 авторских линеек жидкостей

60/40, Route 66,
Why not vape,
Best Salers,
Three Little Pigs, Safeliq

Прямые поставки

Компоненты жидкостей
и электронных сигарет
от ведущих производителей

Safesmoking: достижения ТОЛЬКО начинаются

За 6 лет работы
мы добились серьёзного успеха

16

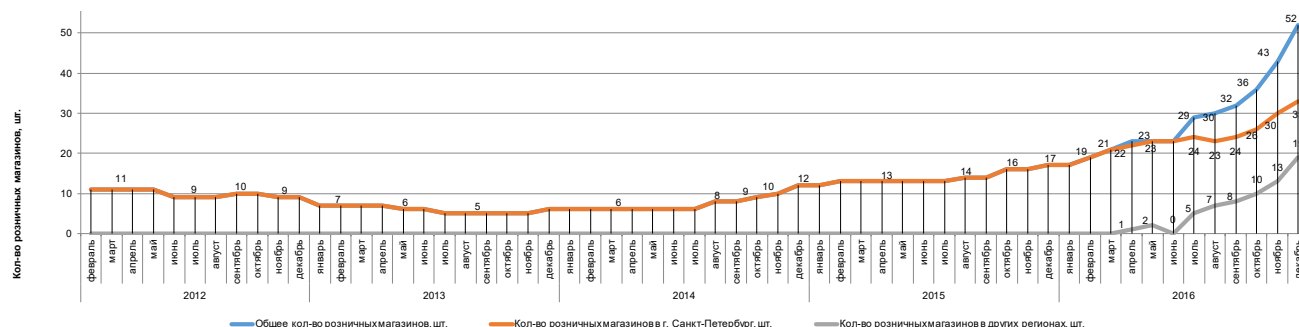
городов
присутствия

33

магазина
в Санкт-Петербурге

19

торговых точек
в регионах России



100

различных вкусов,
с полным ассортиментом
крепости

**Вендинговые
автоматы**

собственная сеть
по продаже е-жидкости

20 000

постоянных и лояльных
клиентов

Надёжность и безопасность для партнёров

Открыть бизнес – дело
рискованное

Помещение, поиск товара, настройка
системы лояльности, бухгалтерия
и т.д. – это лишь «верхушка айсберга»,
сопряжённая с рисками и ошибками.
Их цену знает каждый:
Ваши инвестиции, время и силы.

Но Safesmoking не только предлагает
безопасность курения для своих клиентов.

Мы предлагаем безопасность
открытия бизнеса
для каждого партнёра

Наши предложения. Ваши успехи



Остров
в торговом центре

Паушальный взнос	250 000 р.
Роялти	3%
Инвестиции в открытие	800 000 р.
Прибыль в месяц	181 000 р.



Павильон
в ТЦ / помещение с отдельным входом

Паушальный взнос	250 000 р.
Роялти	3%
Инвестиции в открытие	1 610 000 р.
Прибыль в месяц	209 000 р.

Что вы получаете:

1

Узнаваемый
бренд

2

Подробное
руководство
по управлению
бизнесом

3

Бренд-бук

4

Помощь
в подборе
помещения

5

Обучение
управляющего
и персонала

6

Дизайн-проект
и полный
список мебели и
оборудования

7

Локальная
маркетинговая
кампания,
индивидуально для
вашего региона

8

Федеральная
рекламная
кампания

9

Выезд
персонального
менеджера
на открытие точки

10

Формирование
товарной матрицы

11

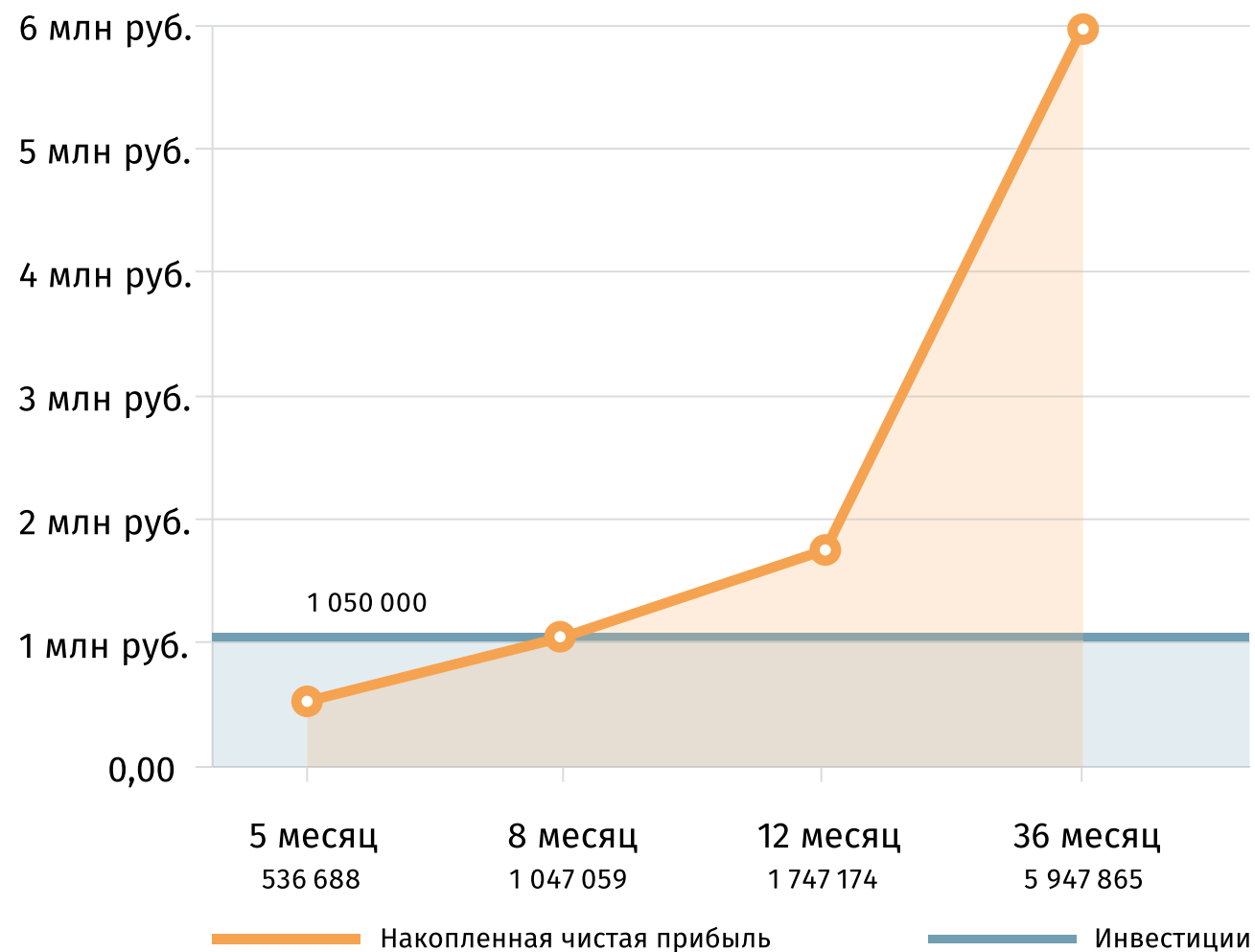
Централизованные
поставки
от франчайзера

12

Бухгалтерские
и юридические
услуги за наш счет

Опыт и разработки компании Safesmoking - ключ
к эффективному и успешному открытию бизнеса в любом регионе

Финансовый план для франчайзи



Многолетний опыт, разработки и настоящие лайфхаки

6-летний опыт Safesmoking

Готовое руководство успешного бизнесмена

Локация

помощь франчайзера в выборе оптимального варианта

Реклама

индивидуальный подход для каждого региона

Консультации

от оборудования до маркетинга

Обучение

подготовка персонала к эффективным продажам

Секрет успешного развития

Прямые поставки от производителя

лучшие ценовые предложения для вас

Индивидуальная товарная матрица

разработка ассортимента под ваш регион

Оптимизация

автоматизация работы и аутсорсинг вашей бухгалтерии

Лояльность

отличный сервис + стандарты маркетинга = постоянные клиенты 18 - 45 лет

Отзывы партнёров. История успеха

Майя Кернер
Краснодар

Выбрали компанию Safesmoking для сотрудничества, так как она является успешной и крупнейшей компанией по Северо-Западу РФ.

Компания Safesmoking предоставляет полную информационно-техническую поддержку, помогает в выборе места для торговой точки и подборе персонала, консультирует по всем возникающим в процессе работы вопросам, начиная с чисто технических вопросов по торговому оборудованию и заканчивая маркетинговыми и юридическими вопросами.

Сейчас открываем вторую торговую точку и решаем организационные вопросы по открытию третьей. Сотрудничеством довольны, расширяем бизнес на тех же партнерских условиях по которым работаем сейчас.

Сергей Тарасов
Кингисеп

Сотрудничать с компанией Safesmoking мы начали в июне 2016 года. За время нашей совместной работы торговая точка постоянно приносит доход. Во многом это заслуга персонала компании. Начиная с помощи в подборе продавцов, обучении, подбора торгового оборудования и места для торговой точки, рекламных компаниях, мы делали совместно, опираясь на большой опыт компании в розничной торговле.

Компания предоставляет полное бухгалтерское и техническое сопровождение, что очень облегчает работу и минимизирует издержки. Информация о поступлении товаров на склад отображается в режиме реального времени. Так же плюсом является наличие собственного сертифицированного производства. Отдельно хочется отметить работу всего персонала компании, все вопросы решаются в оперативном режиме.

Порядок работы. Дорожная карта

1

Заключение договора
и оплата паушального взноса

2

Доступ
ко всем материалам

3

Выбор локации
и согласование ее с партнером

4

Подбор
персонала

+

Заказ мебели,
оборудования и товара

5

Обучение

+

Запуск

Открытие второго магазина

